

Fenux Oy tuottaa uuden sukupolven arvomyyntiratkaisun Straumann:lle

ArvoMyyntin, myynnin johtamisen ja asiakaspalvelujen digitaalisia ohjelmistoja kehittävä Fenux Oy ja Straumann Oy ovat allekirjoittaneet sopimuksen, jonka myötä osapuolet kehittävät yhdessä hammasimplanttien myyntiä tukevan Digital Sales Desk –ratkaisun. Myyjän ja myynnin johdon digitaaliselle työpöydälle tulevien ratkaisujen avulla Straumann kykenee osoittamaan asiakkailleen omien ratkaisujensa taloudellisen arvon sekä edistämään asiakkaidensa liiketoiminnassa onnistumista. Fenux Oy tuottaa Digital Sales Desk –ratkaisun Straumannille yksinoikeudella Suomessa. Solmitussa sopimuksessa on yksinoikeuden osalta huomioitu ratkaisun laajeneminen kansainvälisesti Straumann-organisaatiossa.

- Terveystuotemarkkinat keskittyvät edelleen voimaakkaasti ja se asettaa selvän muutoksen tarpeen myös tavarantoimittajille. Uskomme vahvasti siihen, että tarjoamalla asiakkaillemme heidän liiketoimintaansa edistäviä palveluratkaisuja sekä reaaliaikaista ja kattavaa liiketoimintaraportointia, menestymme yhdessä asiakkaan kanssa paremmin. Fenux Oy:n meille yksinoikeudella tarjoama Digital Sales Desk –ratkaisu vastasi täysin tarpeeseemme. Työvälineen avulla myyjämme kykenevät hallitsemaan tehokkaasti ja laadukkaasti monimuotoisia ja pitkiä palvelumyynnin prosessejamme yhdessä asiakkaidemme kanssa. Ratkaisun käytön myötä automaattisesti syntyvät reaaliaikaiset liiketoimintaraportit osoittavat meille ja asiakkaillemme selkeästi sen, miten onnistuimme ja missä meillä on mahdollisuus parantaa toimintaamme saavuttaaksemme yhdessä yhä parempia tuloksia. Fenux Oy oli meille selvä valinta kumppaniksi monestakin syystä. Saamme käyttöömmme yksinoikeudella helppokäyttöiset ja monipuoliset digitaaliset myynnin välineet ja samanaikaisesti Fenux Oy:n valmentaa myyntitiimimme ajankohtaisella analyttisen arvomyynnin mallillaan sekä konsultoi meitä Key Account Manager –mallimme luomisessa ja käyttöönotossa toteaa Straumann Oy:n maajohtaja **Pauliina Puukko**.

- Olemme erittäin tyytyväisiä, että Straumann on valinnut meidät kumppanikseen. Straumannin tarpeet, tavoitteet ja toiveet siitä, miten monipuolisesti numeroita on kyettävä hyödyntämään myyntityössä istuu täydellisesti Fenux Oy:n näkymykseen myyntityön muutoksen tarpeesta. Myyntiraportteja ei pidäkään tuottaa ja katsoa yksinomaan organisaation sisäpelin näkökulmasta kohdistamalla katse myyjien aktiviteetti- ja tulostasoon vaan raportointia tulee täydentää siitä näkökulmasta, että millaisia taloudellisia tuloksia myyjät ja organisaation muut avainhenkilöt saavat aikaan asiakkaan liiketoiminnassa. Olemme sitoutuneet toimittamaan Straumannille toimialan monipuolisimmat ja helppokäyttöisimmät digitaaliset myynnin välineet, joiden avulla Straumann ja Straumannin asiakkaat kykenevät yhdessä tekemään määrätietoista työtä paremman laadun ja tulosten puolesta toteaa **Ari Heiskanen** (CEO) ja **Mikko Sandelin** (CPO) Fenux Oy:stä.

LISÄTIETOJA ANTAVAT

Pauliina Puukko

National Business Manager
Straumann Oy
+358400 206 688

Ari Heiskanen

CEO
Fenux Oy
+35840 866 8348

Mikko Sandelin

CPO
Fenux Oy
+35840 583 2340



STRAUMANN on perustettu vuonna 1954. Yhtiön pääkonttori sijaitsee Baselissa, Sveitsissä. Straumann on edelläkävijä ja maailman johtava toimija niin implanteissa kuin myös korjaavassa ja regeneratiivisessa hammashoidossa. Tällä hetkellä Straumann työllistää noin 2300 ihmistä maailmanlaajuisesti ja sen tuotteita ja palveluita on saatavilla yli 70 maassa maailmanlaajuisesti.
www.straumann.com



FENUX on erikoistunut suunnittelemaan ja toteuttamaan uuden ajan digitaalisia ratkaisuja myyntiin, asiakaspalveluun sekä myynnin ja asiakassuhteiden johtamiseen analyttisen arvomyynnin pohjalta. Luomme asiakkaillemme räätälöityjä ratkaisuja, joihin tarjoamme asiakkaalle yksinoikeuden strategisesta syystä: "Tavoitteemme on aina tuottaa asiakkaillemme digitaalista kilpailuetua ja asiakas menettää tämän edun, jos monistaisimme yhdessä asiakkaan kanssa innovoidun ratkaisun alan muille toimijoille". Kasvamme yhdessä asiakkaidemme kanssa yhä parempiin tuloksiin. www.fenux.fi